

Towards accessible poverty support for the people of Utrecht

**Appendix I Luc van Calmthout I 2022
Design for Interaction I Delft University of Technology**

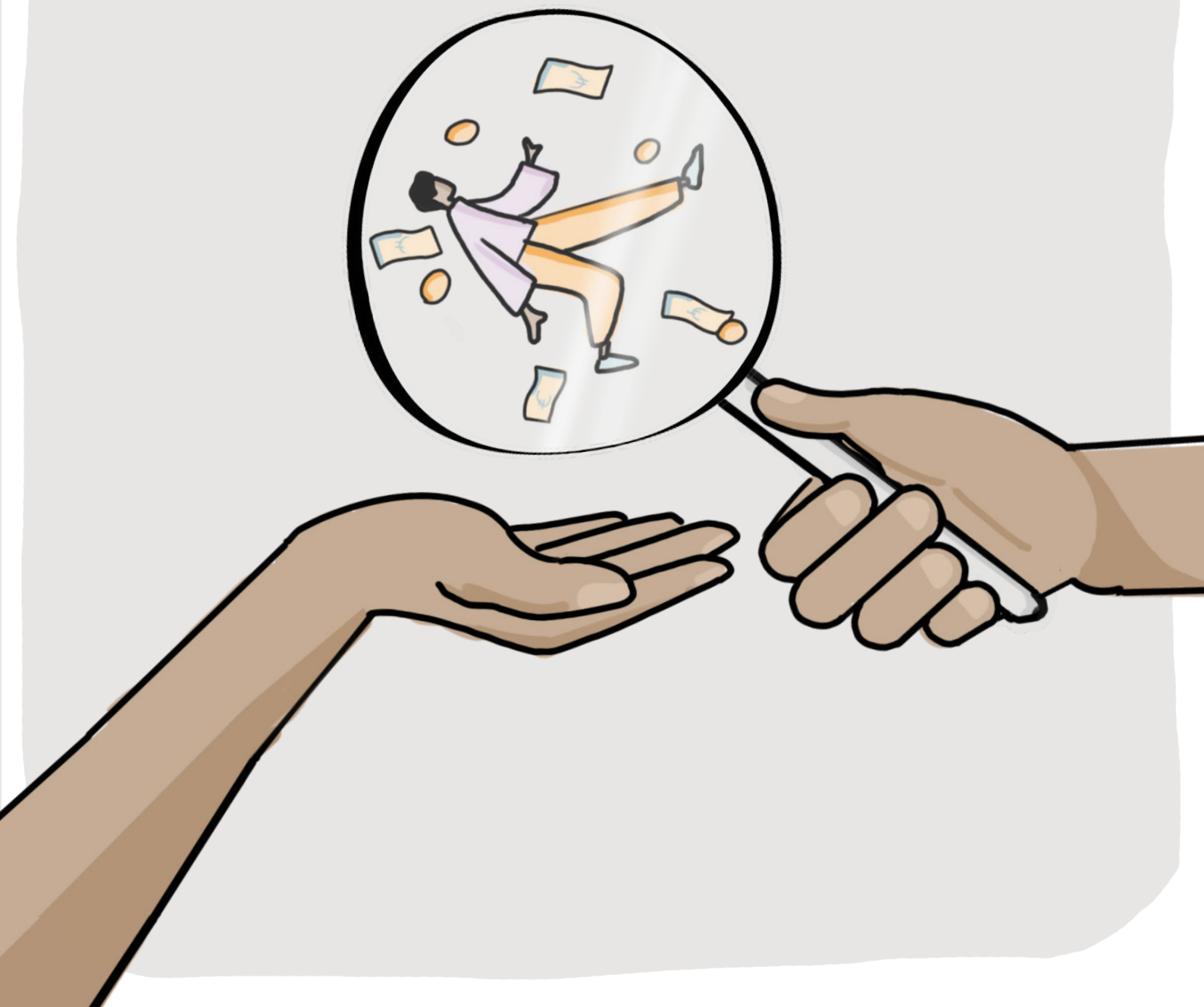


Table of contents

Appendix

A	Original project brief
B	Interview guides - Experiencing the poverty reduction system
C	Creative session with the target group
D	Analysis on the wall
E	Frame creation workshop
F	Next level group mind map
G	Creative session with design students
H	Ideation sketches
I	Creative session results - Evaluating ideas with stakeholders
J	Interview guides - Iterating on the concept
K	Second ideation round
L	Creative session - Detailing concept with stakeholders
M	Prototype test interview guide
N	Interview guide stakeholder evaluation
O	Prototype tea packets



A. Original project brief

IDE Master Graduation

Project team, Procedural checks and personal Project brief

This document contains the agreements made between student and supervisory team about the student's IDE Master Graduation Project. This document can also include the involvement of an external organisation, however, it does not cover any legal employment relationship that the student and the client (might) agree upon. Next to that, this document facilitates the required procedural checks. In this document:

- The student defines the team, what he/she is going to do/deliver and how that will come about.
- SSC E&SA (Shared Service Center, Education & Student Affairs) reports on the student's registration and study progress.
- IDE's Board of Examiners confirms if the student is allowed to start the Graduation Project.

! USE ADOBE ACROBAT READER TO OPEN, EDIT AND SAVE THIS DOCUMENT

Download again and reopen in case you tried other software, such as Preview (Mac) or a webbrowser.

STUDENT DATA & MASTER PROGRAMME

Save this form according the format "IDE Master Graduation Project Brief_familyname_firstname_studentnumber_dd-mm-yyyy". Complete all blue parts of the form and include the approved Project Brief in your Graduation Report as Appendix 1 !



family name van Calmthout
 initials L F given name Lucas
 student number 4467957
 street & no. _____
 zipcode & city _____
 country _____
 phone _____
 email _____

Your master programme (only select the options that apply to you):

IDE master(s): ☐ IPD ☒ Dfl ☐ SPD

2nd non-IDE master: _____

individual programme: _____ (give date of approval)

honours programme: ☐ Honours Programme Master

specialisation / annotation: ☐ Medisign

☐ Tech. in Sustainable Design

☐ Entrepreneurship

SUPERVISORY TEAM **

Fill in the required data for the supervisory team members. Please check the instructions on the right !

** chair Mieke van der Bijl-Brouwer dept. / section: MOD (DOS)
 ** mentor Froukje Sleeswijk Visser dept. / section: DCC (HCD)
 2nd mentor Stevien Gardenier
 organisation: Gemeente Utrecht
 city: Utrecht country: the Netherlands

comments
(optional)

⋮

Chair should request the IDE Board of Examiners for approval of a non-IDE mentor, including a motivation letter and c.v..



Second mentor only applies in case the assignment is hosted by an external organisation.



Ensure a heterogeneous team. In case you wish to include two team members from the same section, please explain why.

APPROVAL PROJECT BRIEF

To be filled in by the chair of the supervisory team.

chair _____ date 17 - 09 - 2021 signature _____

Mieke van der Bijl-Brouwer
Digitally signed by Mieke van der Bijl-Brouwer
Date: 2021.09.17 11:30:37 +02'00'

CHECK STUDY PROGRESS

To be filled in by the SSC E&SA (Shared Service Center, Education & Student Affairs), after approval of the project brief by the Chair. The study progress will be checked for a 2nd time just before the green light meeting.

Master electives no. of EC accumulated in total: _____ EC

Of which, taking the conditional requirements into account, can be part of the exam programme _____ EC

List of electives obtained before the third semester without approval of the BoE

☒ YES all 1st year master courses passed

☐ NO missing 1st year master courses are:

name _____ date ____ - ____ - ____ signature _____

FORMAL APPROVAL GRADUATION PROJECT

To be filled in by the Board of Examiners of IDE TU Delft. Please check the supervisory team and study the parts of the brief marked **. Next, please assess, (dis)approve and sign this Project Brief, by using the criteria below.

- Does the project fit within the (MSc)-programme of the student (taking into account, if described, the activities done next to the obligatory MSc specific courses)?
- Is the level of the project challenging enough for a MSc IDE graduating student?
- Is the project expected to be doable within 100 working days/20 weeks ?
- Does the composition of the supervisory team comply with the regulations and fit the assignment ?

Content: ☒ APPROVED ☐ NOT APPROVED

Procedure: ☒ APPROVED ☐ NOT APPROVED

comments

name _____ date ____ - ____ - ____ signature _____

Designing integral poverty eradication for the people of Utrecht

project title

Please state the title of your graduation project (above) and the start date and end date (below). Keep the title compact and simple. Do not use abbreviations. The remainder of this document allows you to define and clarify your graduation project.

start date ¹³ - 9 - 2021

18 - 2 - 2022

end date

INTRODUCTION **

Please describe, the context of your project, and address the main stakeholders (interests) within this context in a concise yet complete manner. Who are involved, what do they value and how do they currently operate within the given context? What are the main opportunities and limitations you are currently aware of (cultural- and social norms, resources (time, money,...), technology, ...).

Even though the Netherlands is a wealthy country, poverty is still prominent within its population. In 2019, 6,2% of Dutch citizens had an income below the low-income threshold (CBS, 2020). Poverty pushes people into a downward spiral that negatively affects them in all aspects of their lives. Luckily, Dutch national and local governments are making a continuous effort to help people break this spiral. Unfortunately, their support does not always end up with the right people, at the right moment, in the right form. The means are there, but the system connecting the different stakeholders is complex and bureaucratic. Furthermore, the topic of poverty is often seen as taboo, preventing citizens in need to reach out for help.

The Municipality of Utrecht and Stichting Al Amal have started a collaboration with the faculty of Industrial Design Engineering to identify what is keeping the poverty reduction system from reaching its full potential. This collaboration puts design to use in building towards a more effective poverty reduction system.

As part of this collaboration, Johan Vreeburg has dedicated his 2020 SPD graduation project to forming a strategy that helps reach this goal. His strategy aims to offer integral support to Utrechters in need by connecting them to the right organizations in the system in three steps.

The municipality and its supporting institutions should:

- 1 Make an effort to understand the personal situation of the individual seeking help.
- 2 Together create an understanding of the impact and complexity of an individual's financial situation.
- 3 Facilitate a system that allows access to (knowledge about) available support and initiatives in all dimensions of well-being.

Johan has created a concept for a digital tool that puts his strategy into action, which is still in the earliest stages of design. The municipality and Al Amal believe that, before moving towards implementation, a more human-centered iteration on the design phase is necessary to create an intervention that really caters to the stakeholders' needs.

This human-centered iterative step will be the focus of my graduation project. My research will involve:

- The individuals reaching out for help (clients). The municipality, Al Amal and het wijkteam want to put the focus on clients that have cognitive struggles. This could be people who have a light mental handicap, are an-alphabetic or that for other cognitive reasons struggle to get along in this system. It is important that a potential solution is accessible and comprehensible for these users.
- The people of influence around them, such as family and friends
- The stakeholders at the Municipality of Utrecht: the client manager and officials that influence the system on governance- and policy level
- Al Amal and other supporting institutions in the poverty reduction system.

space available for images / figures on next page

PROBLEM DEFINITION **

Limit and define the scope and solution space of your project to one that is manageable within one Master Graduation Project of 30 EC (= 20 full time weeks or 100 working days) and clearly indicate what issue(s) should be addressed in this project.

Johan's graduation project focused on the creation of a strategy. My project will revolve around the design of a product or service that puts this strategy into use. This design should help the different parties in this context to together analyze the complexity and impact of the specific situation of a person reaching out for help. This analysis, in whatever form, should then support the initiation of a more effective and pleasant journey through the poverty reduction system.

Governments often create policy top-down, causing friction with stakeholders once put into practice. Within this project, an important pointer will therefore be to continuously involve the different stakeholders in order to come to a solution that suits them. Especially the people asking for help are, as experts of their situation, a valuable source of information and confirmation. This human-centered approach heightens our chances of making a sustainable impact.

ASSIGNMENT **

State in 2 or 3 sentences what you are going to research, design, create and / or generate, that will solve (part of) the issue(s) pointed out in "problem definition". Then illustrate this assignment by indicating what kind of solution you expect and / or aim to deliver, for instance: a product, a product-service combination, a strategy illustrated through product or product-service combination ideas, In case of a Specialisation and/or Annotation, make sure the assignment reflects this/these.

I will design a product or service that implements Johan Vreeburg's proposed strategy for the poverty reduction system of Utrecht. This design should help different stakeholders in this system to analyze an individual's financial situation and the complexity and impact thereof. The results of this analysis, in whatever form, should improve the stakeholders' journey through the poverty reduction system.

Throughout this project, my activities will include:

- Analyzing the current context through literature (such as Johan's thesis) and context mapping techniques involving the stakeholders.
- Creating a solid definition of the current customer journey of people moving through this system. I will do this by analyzing the current system and by interviewing the stakeholders involved.
- Using the journey to identify room for opportunity and intervention. Defining the "ideal" situation we are working towards together with the stakeholders.
- Exploring existing solutions and interventions that could be useful as inspiration to the situation.
- Ideating towards a series of potential interventions
- Continuously validating interventions with the stakeholders using prototypes.
- Selecting and iterating on potential solutions, eventually narrowing down to one tangible prototype.

The final product and or service:

- Is a high-level prototype that can demonstrate its benefit to the stakeholders
- Accompanied by a plan of implementation that will help the municipality and its supporting institutions to move the product further towards implementation.

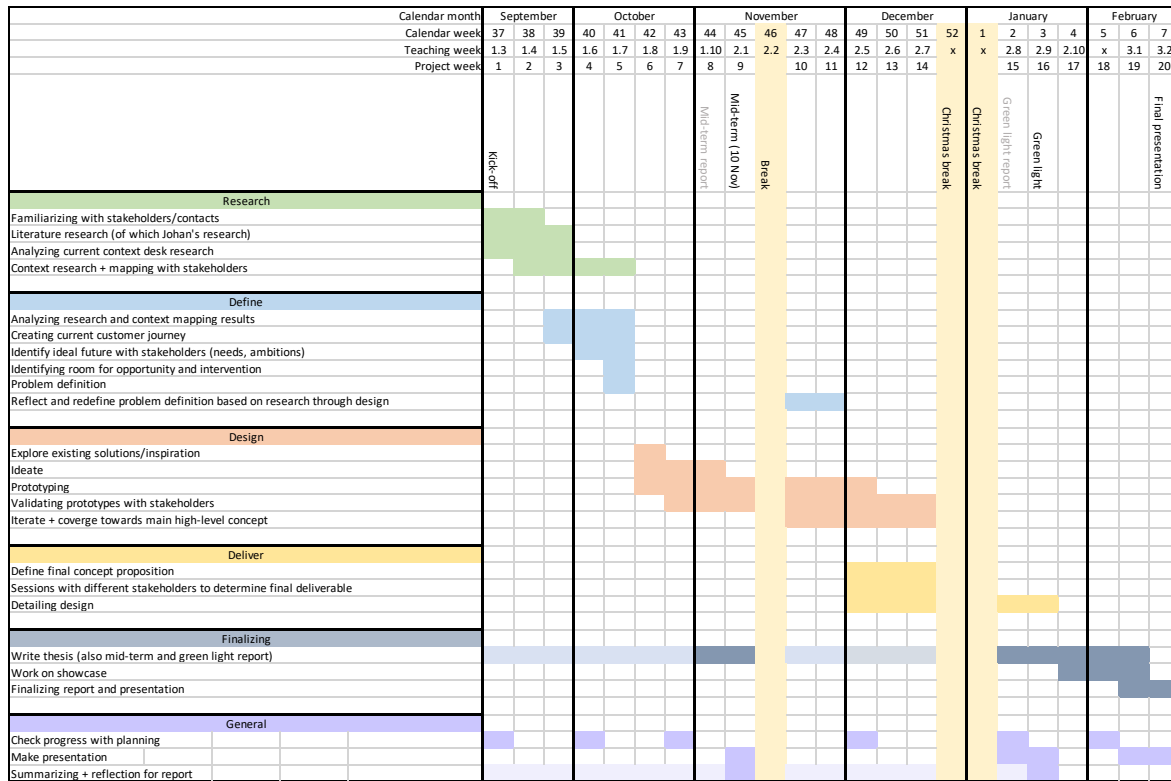
PLANNING AND APPROACH **

Include a Gantt Chart (replace the example below - more examples can be found in Manual 2) that shows the different phases of your project, deliverables you have in mind, meetings, and how you plan to spend your time. Please note that all activities should fit within the given net time of 30 EC = 20 full time weeks or 100 working days, and your planning should include a kick-off meeting, mid-term meeting, green light meeting and graduation ceremony. Illustrate your Gantt Chart by, for instance, explaining your approach, and please indicate periods of part-time activities and/or periods of not spending time on your graduation project, if any, for instance because of holidays or parallel activities.

start date 13 - 9 - 2021

18 - 2 - 2022

end date



Johan's research will be the basis for my project. I will start by reading up on his findings, as well as diving into other relevant literature, and familiarizing myself with valuable contacts. Next, I will build upon Johan's insights from a more human-centered viewpoint using context mapping techniques. I will learn about the stakeholders and their current journey, needs, and wishes.

I will then analyze my insights to make a first definition of the problem space. From this definition, I will determine where there's room for improvement so that we can work towards a better journey.

I will then move into the design phase, where I will ideate, prototype and test. From hereon, solution space and problem space will co-evolve by iterating and reflecting on my prototypes. In this phase, I will continuously involve stakeholders to validate which of my design proposals are effective. I will slowly detail my design more and more, working towards a solution that fits the different stakeholders.

I will dedicate the last weeks of my project to bringing the design to a level where I can hand it over to the Municipality and AI Amal. I will write a plan of implementation so they can move forward with my design.

Finally, I have reserved time to work on my thesis, showcase, and presentations.

Since it is yet unclear how the COVID-19 pandemic will develop over the coming months, the exact shape of these activities will depend on the measures in place at the time of the project.

MOTIVATION AND PERSONAL AMBITIONS

Explain why you set up this project, what competences you want to prove and learn. For example: acquired competences from your MSc programme, the elective semester, extra-curricular activities (etc.) and point out the competences you have yet developed. Optionally, describe which personal learning ambitions you explicitly want to address in this project, on top of the learning objectives of the Graduation Project, such as: in depth knowledge a on specific subject, broadening your competences or experimenting with a specific tool and/or methodology, Stick to no more than five ambitions.

I grew up in Amsterdam North, objectively speaking not the hippest neighborhood of the city. Noord houses a mishmash of people and cultures, making it a colorful and lively part of town. It wasn't until I went to high school in Amsterdam South that I noticed how this mishmash is far from the status quo. Zuid, being the wealthiest part of Amsterdam, shows much more of a monoculture. I quickly started seeing how money, or a lack thereof, had shaped the lives of my classmates and me.

The topic of financial classes has kept intriguing me. How can it be that the differences between people are so prominent in such a wealthy country? Are they that big? Do we stigmatize people into feeling like they are?

When I saw Mieke's call for this project by the Gemeente Utrecht, I was immediately interested. I think it will be a unique opportunity to dedicate time to researching this subject. Talking to the people it's about, looking for differences and similarities, and finally creating tangible solutions that make real impact.

In short: an impactful assignment that puts my social design skills to the test.

In this project I want to:

- Dive deep into the topic of poverty and the poverty reduction system, looking for real solutions.
- Prove and improve my social design skills, thoroughly involving stakeholders in my design process. This way of research will often mean stepping past the comfort zone of desk research into the real world!
- Further expand my implementation skills, lifting the project beyond the concept stage in close collaboration with the people that can help me make this a reality. In the end, I want to make sure that I deliver my design in such a way that other parties can move further with it.
- Improve my project managing skills, with the opportunity to set up my graduation project through a holistic approach.

FINAL COMMENTS

In case your project brief needs final comments, please add any information you think is relevant.

B. Interview guides - experiencing the system

IM2 Interview with a senior executive employee from the municipality's Work & Income unit.

Jullie werkwijze

Hoe komen mensen in contact met jullie? Voornamelijk digitaal? Via telefoon? Of ook in persoon?

In welke situaties kom je 1 op 1 in contact met iemand?

Hoe verloopt dat contact dan? (gericht op 1 issue of meer de diepte in, kennen zij de persoon waarmee ze contact hebben, hoe vaak contact?)

Hoe vind jij het om zo'n gesprek te voeren? Wat is je doel als je zo'n gesprek ingaat?

Heb je een idee dat jullie een goed beeld hebben van de situatie waarin klanten leven?

Hebben jullie de ruimte/tijd om een extra stap te zetten voor klanten en door te vragen? Doe je dat dan ook? Hoe? Waarom?

Hoe zoeken jullie passende hulp? Of zoeken jullie vooral in je eigen aanbod? Communicatie met andere partijen?

Wat is volgens jou je de rol van W&I tov bv wijkteam of andere organisaties?

Hoe staan hulpvragers zelf zoal in jullie gesprekken?

Weten jullie het/merk jij het als een hulpvrager cognitief beperkt is? Op welke manieren?

Pas je hier je werkwijze op aan?

Wat voor band is er met hulpvragers? Vooral professioneel? Of ook persoonlijker?

Wat weten jullie allemaal van klanten? Houden jullie dossiers bij?

Hoe zien die dossiers eruit? Werkt dat fijn?

Waarom doe je dit werk? Motivatie?

Hoe/wanneer haal je voldoening uit je werk? Wanneer heb je een goede dag?

En collegas? Zijn er verschillen in motivatie? Gebruiken jullie die?

Hoe is contact tussen collegas? Is er veel contact nodig? Hoe groot is het team?

Wat demotiveert je/zijn er vervelende momenten in gesprekken?

Komt het voor dat jullie niet kunnen helpen? Wat doen jullie dan?

IB1 Interview with Buurteam West's and Lunetten's manager Lisa Hertman.

IB2 Interview with Buurteam Leidsche Reijn's Nicole Boers, Gezinswerker.

In dit interview gaan we het eerst hebben over jullie werk bij Buurteams

Wat houdt jullie werk bij buurtteams in?

Hoe zitten buurtteams in elkaar? Locatie? Wat voor mensen helpen jullie?

Hoe komen jullie met mensen in contact? (proactief? welke kanalen?)

Is de outreach meestal via de client zelf, of zijn er ook anderen die dit initiëren in hun omgeving?

Hoe ziet het eerste contact met een client eruit? (is er een onboarding? Zijn er tools?)

En daarna? Hoe intensief is het contact met hen? En wat gebeurt er tussen contactmomenten? Hoe lang blijven ze?

Hoe vinden jullie het om zo'n gesprek te voeren? Wat is je doel als je zo'n gesprek ingaat?

Hoe staan hulpvragers zelf zoal in jullie gesprekken?

Wat voor band is er met hulpvragers? Vooral professioneel? Of ook persoonlijker? Wat weet je allemaal?

(Hoe) lukt het jullie de complexiteit van iemands context te doorgronden? Hebben jullie het idee dat jullie wel eens de plank misslaan of iets over het hoofd zien? Wat bemoeilijkt dit?

Wat merken jullie dat goed werkt om dichtbij mensen te komen?

Hoeveel verschillende klanten help jij?

Hebben klanten 1 hulpverlener? Of spreken ze meerdere mensen?

Houden jullie dossiers bij? Hoe ziet dat dossier eruit? Werkt dat fijn?

Hoe zoeken jullie passende hulp? Of zoeken jullie vooral in je eigen aanbod? Communicatie met andere partijen?

Hebben jullie de ruimte/tijd om een extra stap te zetten voor klanten en door te vragen? Doe je dat dan ook? Hoe? Waarom?

Welke factoren verhinderen goede zorg nog wel eens? Waar zit ruimte voor verbetering?

Komt het voor dat jullie niet kunnen helpen? Wat doen jullie dan?

Weten jullie het/merk jij het als een hulpvrager cognitief beperkt is? Op welke manieren?

Heb je vaak te maken met mensen met een cognitieve beperking? Hoe/wanneer merk je dit? Wat doe je met die informatie, staat dat genoteerd?

Pas je hier je werkwijze op aan?

Welke extra uitdagingen brengt dit met zich mee?

Welke kansen brengt dit met zich mee?

Wat is je persoonlijke motivatie om dit werk te doen?

Hoe/wanneer haal je voldoening uit je werk? Wanneer heb je een goede dag?

Wat demotiveert je/zijn er vervelende momenten in gesprekken?

Merk je verschillen tussen collegas? Positief / Negatief? Matchen jullie dat aan verschillende klanten?

Hoe is contact tussen collegas? Is er veel contact nodig? Hoe groot is het team?

Buurteams in het systeem

Wat is volgens jou de rol van Wijkteam tov andere organisaties, of de hulpverleners van de gemeente?

Krijgen klanten vaak van meerdere partijen tegelijk hulp?

Hoe verloopt de communicatie/samenwerking tussen verschillende partijen?

Wat zijn moeilijke factoren in die samenwerking?

Mist er wel eens iets in die hulp? Waar komt dat door?

Over innovatie

In hoeverre denk je dat de buurtteams omgeving is waar verandering mogelijk is?

Is er iets wat ik niet moet vergeten, heb je nog wat toe te voegen of op te merken?

IA1 Interview with Al Amal's Caroline Sarolea; management, relations, and communication.

IA2 Interview with Al Amal's Housnia El Mimouni; project coordinator women's- and youth activities.

In dit interview gaan we het eerst hebben over jouw werk bij Al Amal

Wat houdt jouw/jullie werk bij Al Amal in?

Hoe zit Al Amal in elkaar

Hoe komen klanten of hun omgeving met jullie in contact? (proactief?)

Hoe ziet het eerste contact met een client eruit? (is er een onboarding? zijn er tools?)

En daarna? Hoe intensief is het contact met hen? En wat gebeurt er tussen contactmomenten?

Hoe lang blijven klanten bij Al Amal?

Hoeveel klanten help jij?

Hebben klanten een dossier? Hoe ziet dat eruit?

Hoe persoonlijk is contact? Wat weet je allemaal?

Presentiebenadering

Heb je vaak te maken met mensen met een cognitieve beperking?

Op welke manieren uiteten dit soort beperkingen zich? Welke verschillen tussen klanten zie je (parameters)? Hoe ga je daar mee om? **Positief of challenges?**

Welke extra uitdagingen brengt dit met zich mee?

Welke kansen brengt dit met zich mee?

Is er een verschil in de hulpvoorziening voor mensen met cognitieve beperking?

Hoe doorgronden jullie de complexiteit van iemands context? Missen jullie wel eens iets? Wat bemoeilijkt dit?

Wat merken jullie dat goed werkt om dichtbij mensen te komen?

Welke factoren verhinderen goede zorg nog wel eens? Waar zit ruimte voor verbetering?

Merk je verschillen tussen collegas? Positief / Negatief? Matchen jullie dat aan verschillende klanten?

Wat is je persoonlijke motivatie om dit werk te doen?

Hoe voel je je over je werk (als je 's avonds thuis komt)?

C. Creative session with the target group

Session plan

- 15 min** **Introduction**
Meeting and explaining my plan
- 10 min** **Ice breaker**
Draw yourself
- 10 min** **Add people to collage**
Using crafting materials and images
- 10 min** **Add products to collage**
Using crafting materials and images
- 10 min** **Add places to collage**
Using crafting materials and images
- 5 min** **Define your superpower**
What is your favorite skill or trait?

I organized a context mapping session with the target group to learn about their environment, their social connections, the products and technology they use, their self-image, and how their cognitive challenges could obstruct their daily functioning.

Traditional interviewing and observation techniques give insight into explicit and observable knowledge, information that the interviewees themselves are aware of and can express by answering a direct question. However, these interview questions often do not suffice when the goal is to gain information about someone's deeper needs, values, motivations, and wishes. We are not always aware of this knowledge and thus unable to express it in a simple answer. Generative interviewing techniques like context mapping come into use when we look for this information. Here, participants talk and explain about their lives by expressing themselves creatively. In the case of my research, I did a context mapping session with four clients from Al Amal that represent the target group. The women are from the neighborhood Zuilen, and all have different ages. The session took place during one of the weekly workshop afternoons Al Amal organizes in its Zuilen location.

Each participant got a template on which they

could create a collage of their life (image X). They also got markers, scissors, glue, and sheets with inspirational images (image X). On these sheets were people, products, places: anything that might be part of their lives.

Using the provided crafting materials, I first asked the participants to draw themselves in the middle of the template to break the ice a little and teach me something about how they see themselves. I then asked them to use the craft materials to show people important to them in the collage, explaining their meaningful social relationships. Next, I asked them to add pictures and drawings of products they often use to the collage, giving insight into the resources they do and do not use. Then, they added places that are important to them, showing the context in which their lives play out. Lastly, now that they had a visual overview of their lives, they were asked what their "superpower" is: a quality, habit, or activity they are proud of, showing what is important to them and how they see their position in their context. Throughout the creative session, I continuously talked to the participants about what they had created, trying to understand their thought process better.

In advance, an Al Amal colleague explained to me that these women often struggle to think reflectively due to their cognitive challenges (IA1). Furthermore, the language level of the group is to be taken into account. I designed the activities in the context mapping session with respect to these limitations. The session materials were mainly visual. All text was kept below the B1 level and accompanied by visuals. An example is the consent form signed by the participants at the beginning of the session (figure 10). Also, a caregiver from Al Amal was present to assist whenever the language barrier got in our way. Furthermore, the specific activities and questions in the session steered clear from more profound reflective questions.

The result of the session are four colorful peeks into these women's lives, which are described on the following pages.

Toestemmingsformulier gesprek Al Amal

21 oktober 2021



ja nee
 

Ik wil meedoen aan dit gesprek

☐ ☐

Ik begrijp wat we gaan doen tijdens dit gesprek

☐ ☐

Ik heb vragen kunnen stellen over dit gesprek

☐ ☐

Ik weet dat ik op elk moment mag stoppen met dit gesprek als ik dat wil

☐ ☐

Ik weet dat ik geen antwoord hoeft te geven op vragen als ik dat niet wil

☐ ☐



ja nee
 

Ik weet dat dit gesprek wordt opgenomen

☐ ☐

Ik weet dat er tijdens dit gesprek soms foto's van mij gemaakt worden

☐ ☐

Ik snap dat mijn gezicht nooit te zien is als deze foto's gebruikt worden

☐ ☐

Ik snap dat foto's en opnames alleen voor dit project gebruikt worden

☐ ☐

Ik snap dat wat ik vertel alleen voor dit project gebruikt wordt

☐ ☐

Mijn naam:

Mijn handtekening:

Datum:

21 oktober 2021

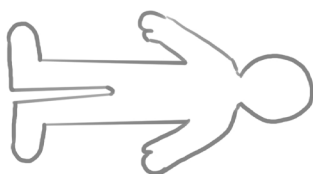
Naam onderzoeker:

Handtekening onderzoeker: Datum:

21 oktober 2021

Simplified consent form for cognitively challenged participants

Dit ben ik,

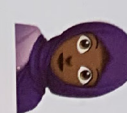
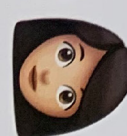
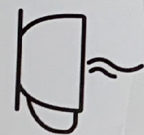
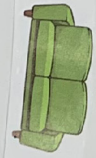


Dit ben ik,



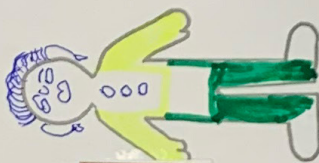
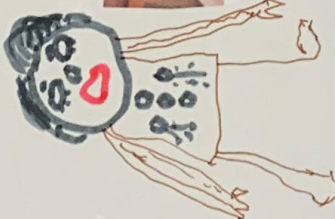
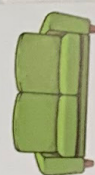
mijn superpresent
wanden

Dit ben ik,



Wilt supermarkt:
Koken
- wandelen
- sporten

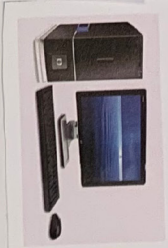
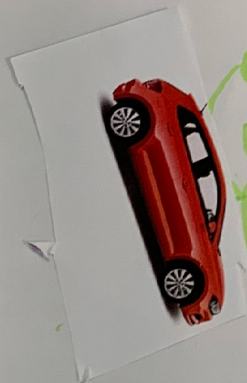
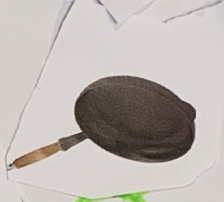
Dit ben ik,



mijn supercrash:
huisdieren



Dit ben ik,

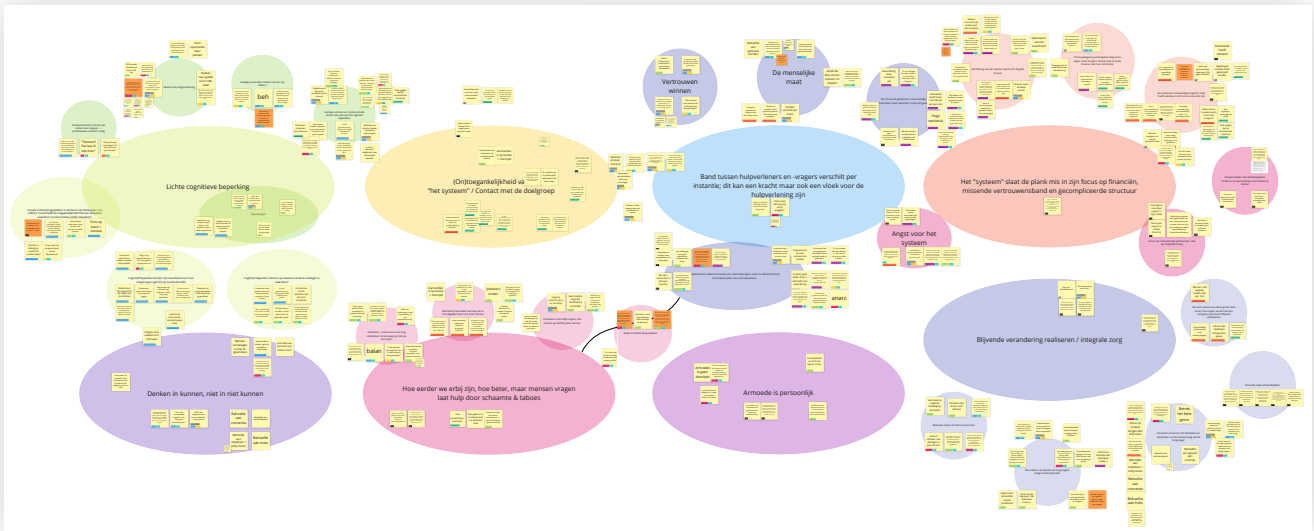


mijn superkracht:
spelen
wandelen
koken

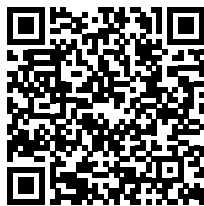


D. Analysis on the wall

I took out important quotes and insights from all observations, interviews, recordings, and session materials in the first research phase. I then combined them into one extensive analysis using a digital whiteboard. This method, often called “analysis on the wall” (Sanders & Stappers, 2013) allows to see larger clusters, returning elements, and the link between different topics. The URL and QR-code below link to the Miro board used for this analysis.



Full digitized
analysis on the wall



tinyurl.com/4s7e6ubb

E. Frame creation

workshop KIJK MIRO

Workshop planning

10
min

Archeology

Discussing a summary insights from my research to get a shared understanding of the problem and its history.

10
min

Paradox

Pinpointing the underlying paradoxes that make the problem so hard to solve.

10
min

Context

Mapping out the inner circle of stakeholders that are involved in possible solutions.

15
min

Field

Expanding the context with potentially interesting stakeholders to involve. Then noting down needs, values and aspirations of the most interesting stakeholders.

60
min

Themes

Clustering the needs, values, and aspirations from the broader field in search of common themes and analyzing what fuels these themes.

next
days

Themes & frames

In the days following the workshop, I individually dove deeper into potentially interesting themes, exploring which potentially fruitful frames they inspired.

1. Archeology (10 min)

Before the workshop, I investigated the apparent problem and earlier attempts to solve it in-depth (chapters 1 and 2). This way, I grew my understanding of the history of the problem and the role the problem owners have had therein (Dorst, 2015). During the workshop, we discussed a summary of the main insights from my research to get a shared understanding of the problem context.

2. Paradox (10 min)

We then tried to pinpoint the underlying paradoxes that make the problem so hard to solve. Why have past efforts of the stakeholders not led to satisfactory solutions? (Dorst, 2015).

3. Context (10 min)

In the third step, we put the original problem definition to rest to continue the frame creation process with a fresh view. We then mapped out the inner circle of stakeholders (figure 21) that are already involved in the context or that should be involved in any possible solution (Dorst, 2015) (Appendix X).

4. Field (10 min)

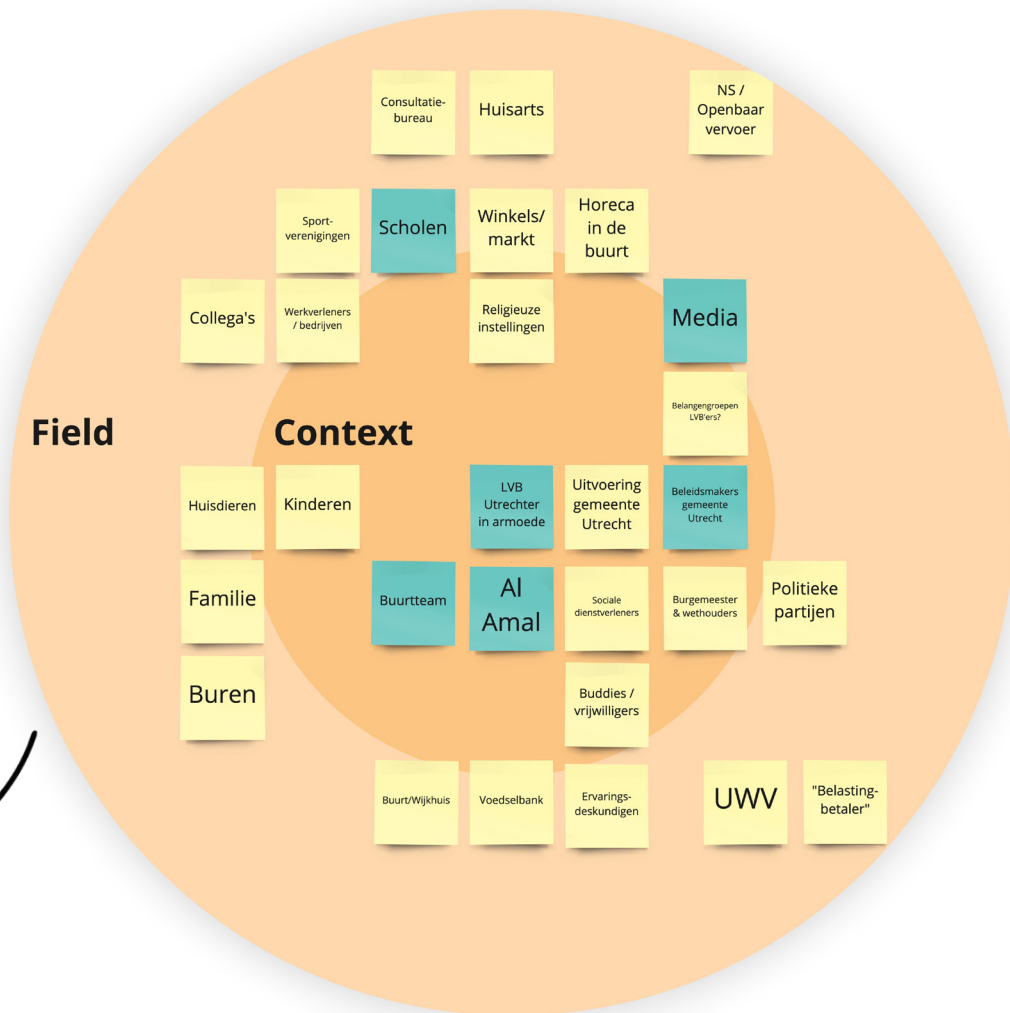
Next, in the field step, we expanded this circle of stakeholders by involving a much wider group of potentially interesting parties that are not yet part of the context but could be of interesting value to potential solutions (figure 22) (Dorst, 2015). We then took some of the most interesting stakeholders from the context and field and analyzed their primary needs, values, and aspirations (Appendix X). What do they bring to the original context? What "currency" do they bring that could push the problem in a new, unexplored direction? (Dorst, 2015).

5. Themes (60 min).

In the next step, we cluster these needs, values, and aspirations from the broader field in search of common themes (Dorst, 2015) (figure 23). What underlying motivations are shared amongst the stakeholders, and how are they connected? During the workshop, we then started dissecting the most interesting themes: what makes these themes so universal? What underlying mechanisms are maintaining them? What positive effects do the themes have on our experiences? We tried to further unravel the meaning behind these themes by looking at our own experiences of these themes.

6. After the workshop

In the days following the workshop, I individually dove deeper into potentially interesting themes to further understand them and their effect on human experiences.



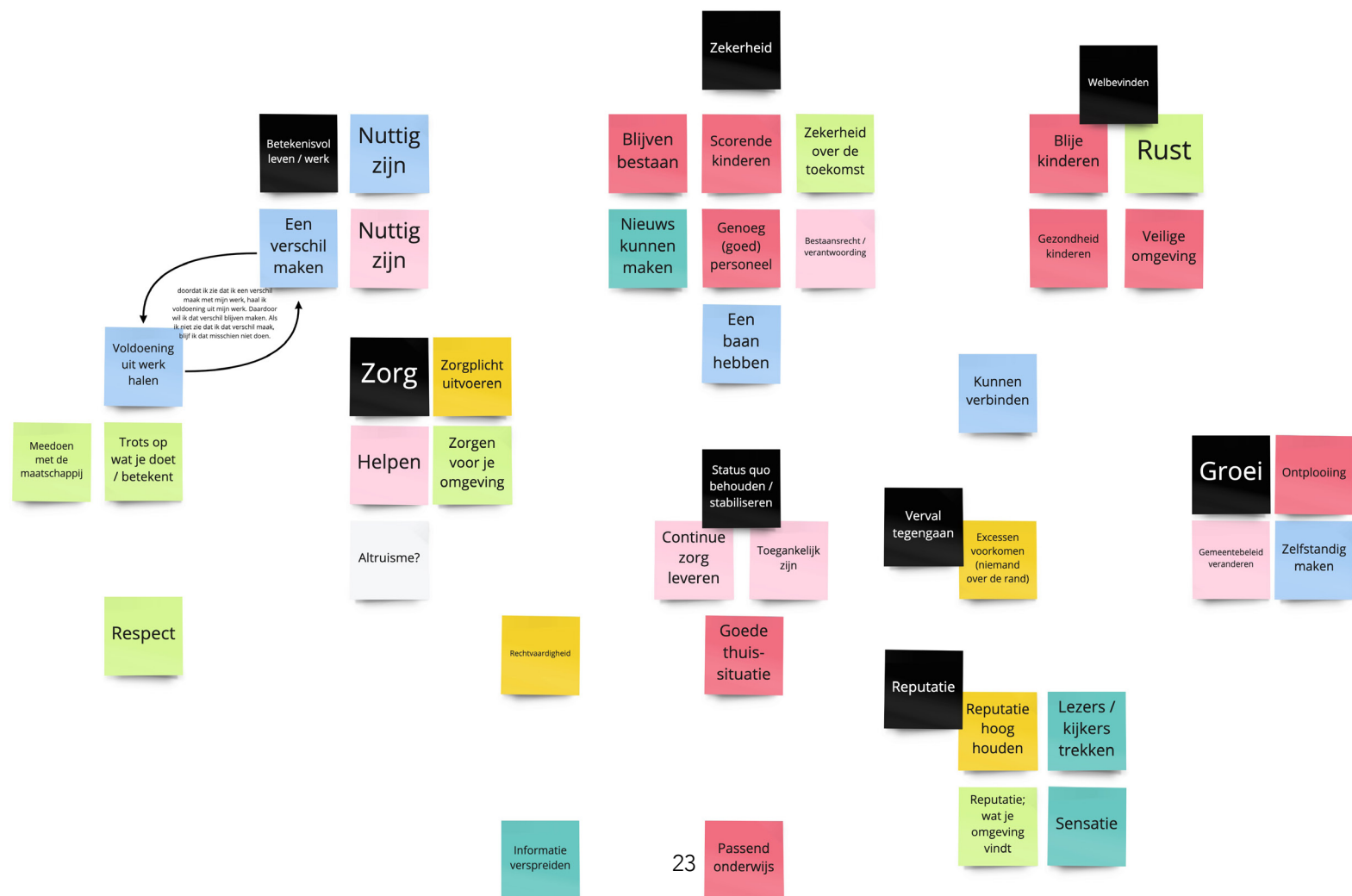
Full digitized workshop results



tinyurl.com/ywn6sfw7

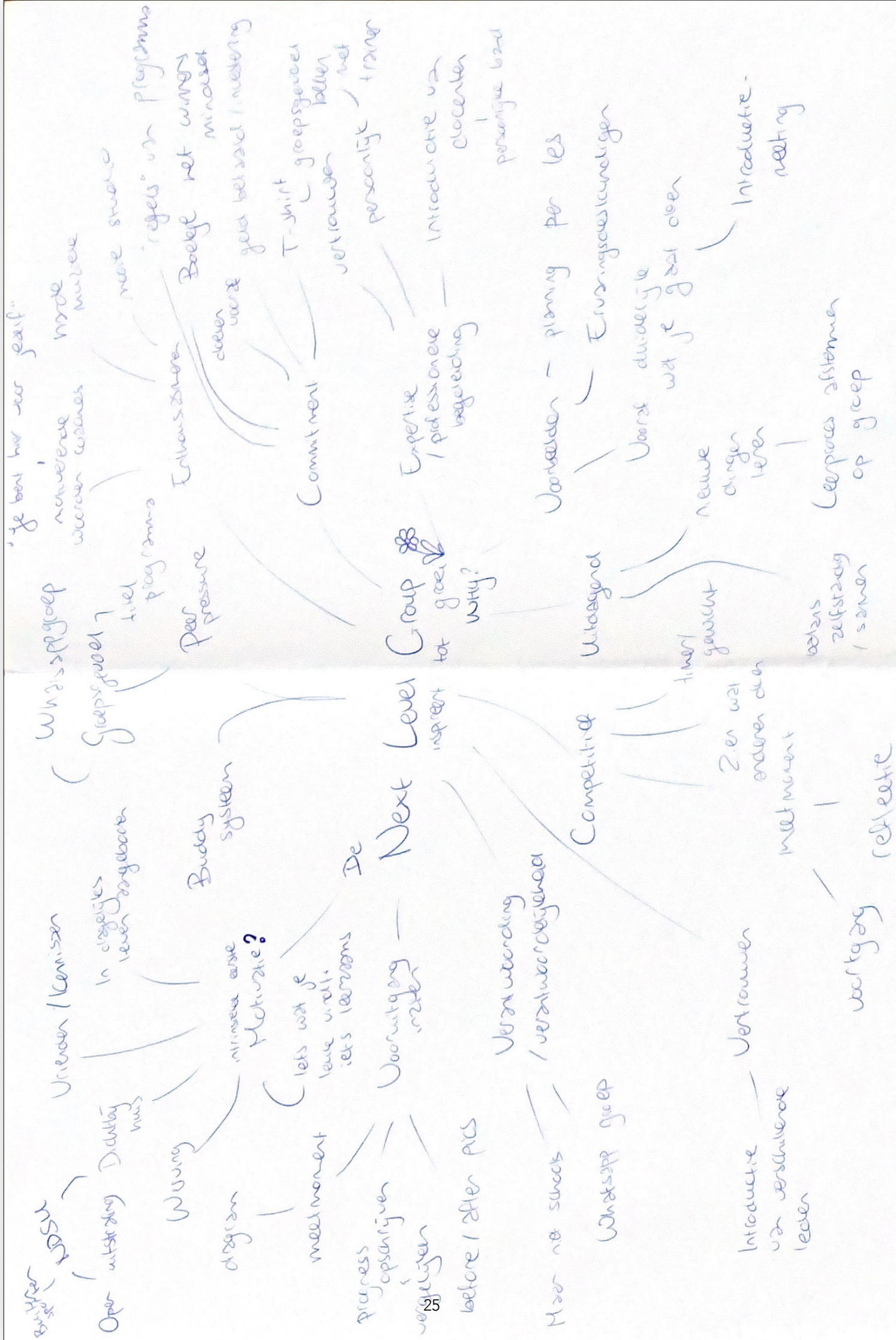
Context & field analysis

Overview of the themes from the extended field





F. Next level group mind map



G. Creative session with design students

To start the ideation phase with a fresh view, I started my creative process by inviting two fellow design students for a creative session to generate solution ideas together.

Session plan

- 10 min** **Presentation**
Project context
- 5 min** **Introduction**
Explaining crazy-8's & How to's
- 30 min** **Brainstorm**
Three rounds of xrazy-8's
- 5 min** **Clustering ideas**
Into concept directions
- 10 min** **Develop concept**
Detail one favorite idea
- 10 min** **Present**
Present the main concept to each other

I organized an hour-long creative session with two fellow Design for Interaction students at the faculty of Industrial Design Engineering (figure 29).

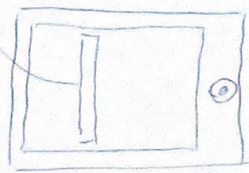
Session goal:
Explore the new frame with a fresh view and creatively enlarge the solution space.

In this session, I doubled as a facilitator and as a participant. I prepared a session plan (figure 28) based on ideation methods from Delft Design Guide (Boeijen et al., 2014) and Google's Sprint method (Knapp, 2016).

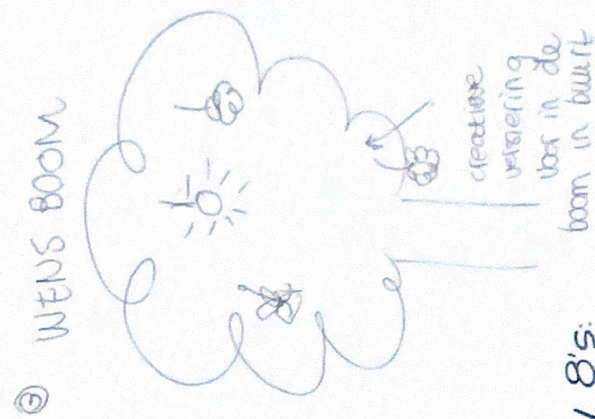
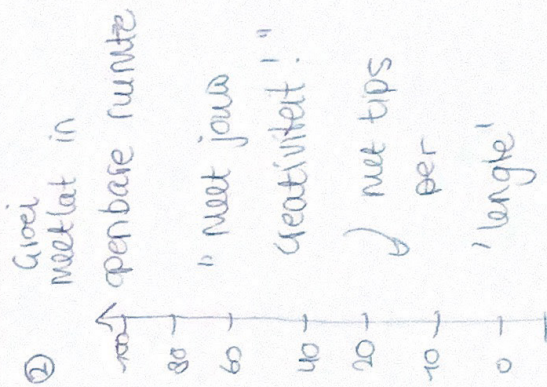
We started the session with a presentation on the project. We shortly discussed the chosen frame and then moved on to ideate. I prepared different templates (figure 30 on the next page) that guided this process. This session is the start of the diverging phase; the focus is on quantity over quality. Each template had a crazy 8-style layout. Crazy 8's is a fast sketching exercise that challenges participants to sketch eight creative ideas in eight

minutes (Knapp, 2016). This challenges participants to quickly develop many ideas, move past their first instinct, and suspend judgment. The ideas do not have to adhere to any requirements or be completely realistic. We did this exercise three times, introducing a new "how-to"-question at the start of each eight-minute session. How-tos are a good way to break more complex questions into smaller pieces, making it easier to develop ideas (Boeijen et al., 2014). Each how-to was derived from a quality in the Next Level Group analogy. An example of a how-to we used is: "How to motivate participation through ambassadorship." After finishing the templates, we took some time to cluster our favorite ideas. Then, we took 10 minutes to each develop one more detailed concept idea. We then presented these concepts to one another.

① melding



challenges via de app met laagdrempelige uitdagingen per week



④ PARTNER CHALLENGES

"game"



kaartspel

Crazy 8's:

Hoe kunnen we groei stimuleren door creatief uit te dagen?

⑤ Wijk - workshops

↳ laagdrempelig

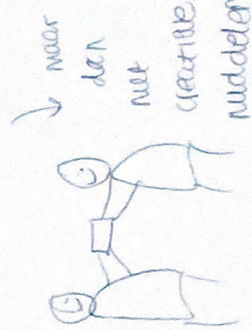
↳ langs de deur

↳ buurtfeest

⑥

PEERBY concept

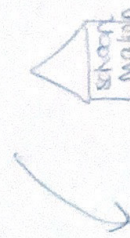
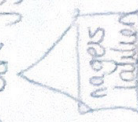
↳ "kopie suiker van de buren lenen"



naar dan met creatieve middelen

⑦

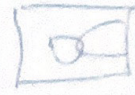
WAT BEN JIJ GEDA IN?



straat activiteiten
ieder huis staat voor
eigen (creatieve) buurt

⑧

MEMORY
met alle
mogelijke
banen

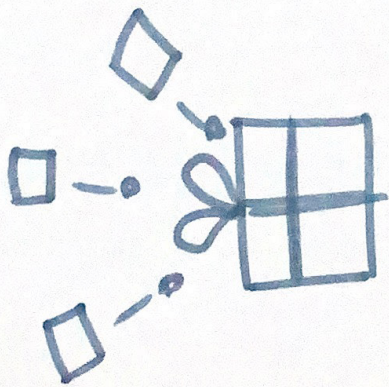


die laagdrempelig

zijn

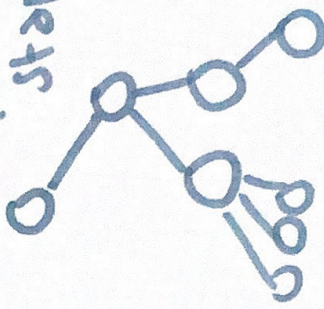
om in weg
te dromen





Als een
restpakket

Urgen stellen
-o- stap voor
de stap

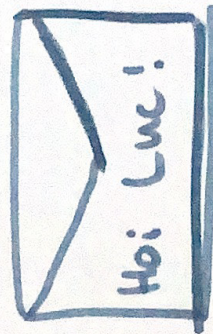


naar duidelijke
aanbod

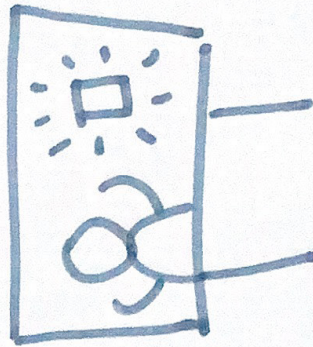
Crazy 8's

Hoe kunnen we het zorgaanbod op een toegankelijke manier aanbieden?

Nieuwsbrief
op jou gericht

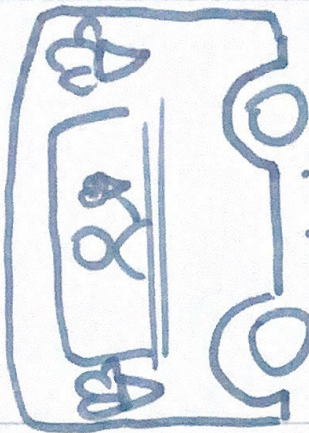


Op een



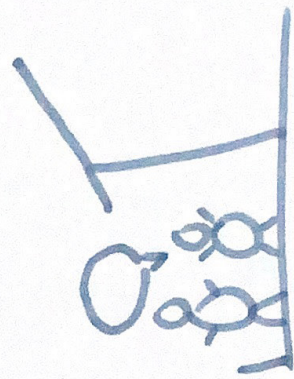
billboard

Uitschakelen door
de buurt
met hulpverleners



die met je in
die 8's: gesprek gaat

Op schoolplein
contactpersoon

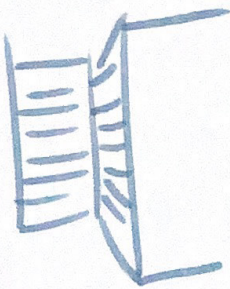


inschakelen van
podcast met
inschakelen van



verhalen van
lotsgevolen

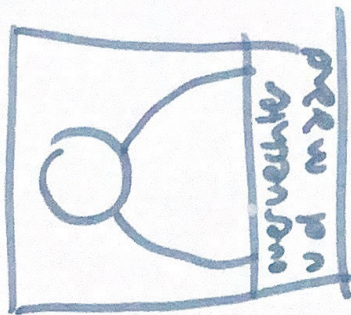
Babbelbank
in de straat
met kopje koffie
bakkert



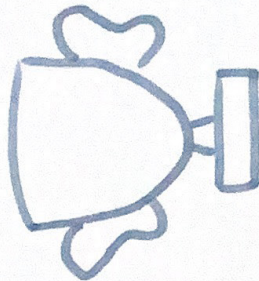
Krantje met
voorbeelden v.
wijkgericht



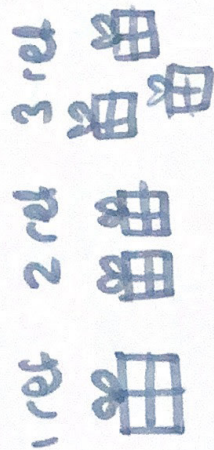
Wijk burgermeester
/ deelnemer v.wake



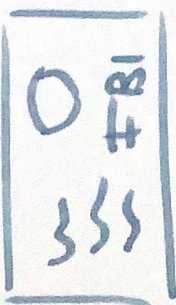
Prijs-
uitreiking



Pewerd
system



Identiteitskaart
die jouw extra
status laat zien

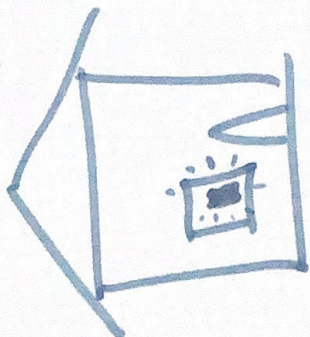


— & v.wels

Hoe kunnen we participatie stimuleren via ambassadeursschap?

Crazy 8's:

Poste op je



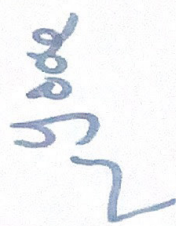
aan planen

Lintje voor



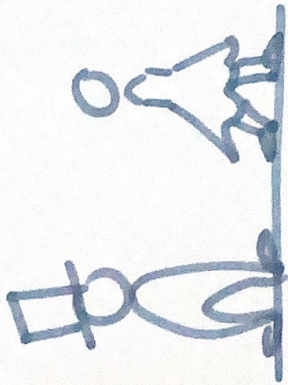
Speciaal
efforts

cultuur per
stapje 12d

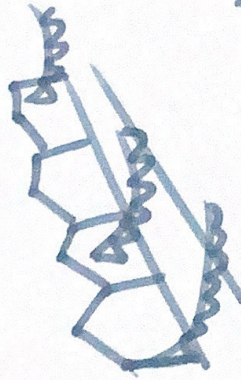


Cultuurtuin

Toneelzunder
organiseren



Wijkwedstrijd
→ gedeeld
doel

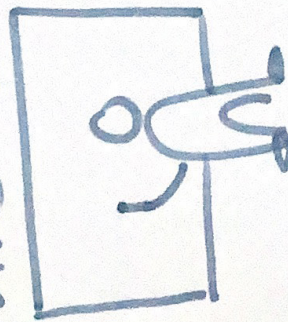


*meeste slordig

U2 2021 Crazy 8's

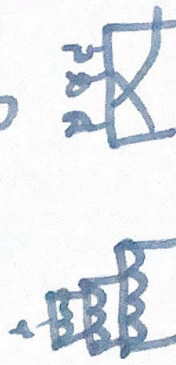
Hoe kunnen we groei stimuleren door creatief uit te dagen?

Bereid pre-
tatie voor



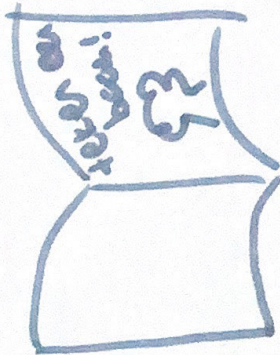
Vertel wat
over je leven

Tartenbak-
wedstrijd

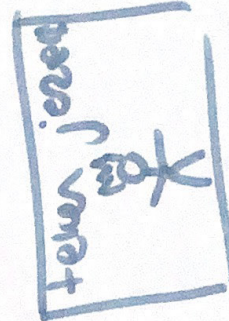


tussen wijken

Prijzvrage in
lowe media



Self-mapping

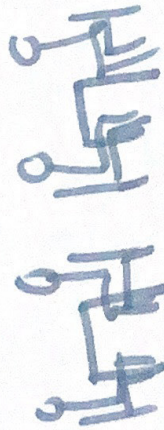


Creatieve
markt organiseren



zelfgenesteld
menke

Speeddaten
met mensen in
de buurt



e. riep
 de weg
 naar
 de
 winkel
 met
 de
 flyer
 in
 de
 hand
 →
flyer
 m.
 persoon
 → aansprekend

GRATIS koffie uit-
 delen en dan met
 mensen in gesprek-
 raken over mogelij-
 heden

tussen
 recepten
 bord in
 Supermarkt/
 bij je bood-
 schappen wijzer

aanbieden
 bij mensen
 langs de
 deuren gaan

Crazy 8's: hoe kunnen we het zorgaanbod op een toegankelijke manier aanbieden?

fontein
 info
 op het
 dorpsplein

op een
 voortrijdende
 ambulance

reclame
 bord
 langs
 weg

Luc:
 Speeddate

①

melding in bank
app BV ING

Maak je hier al gebruik van?

Pling!
"meer geld
overhouden?"
↓
check welke
toeslagen je
al hebt?

②

BIJ DE HUISARTS

FLYER
met
afschietbare
stickertjes

of beeldscherm
QR-code

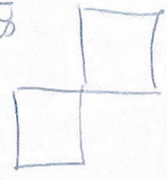
③

HEY
Jy!
....

paliserende
RECLAME busholpe

④

Tegels op het
schoolplein

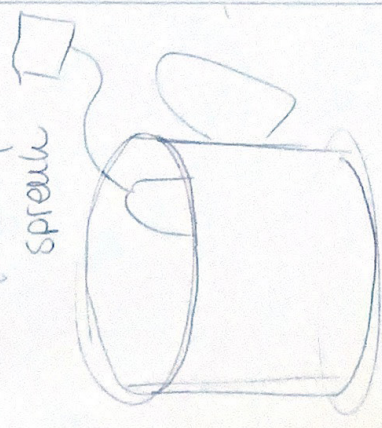


met inspirerende
boodschap

↳ moment van reflectie
& actie

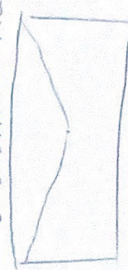
⑤

theezakjes
spreuk



⑥

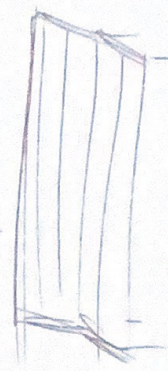
post door de
brievenbus met



mogelijkheden
voor individuen
↳ actiepunten

⑦

BANKJE in het
park

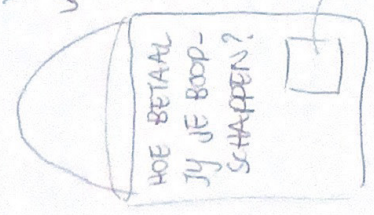


met boodschap

⑧

BOODSCHAPPENTAS

met
een



BOODSCHAP

~!~

QR
code

Crazy 8's:

Hoe kunnen we het zorgaanbod op een toegankelijke manier aanbieden?

creatief: versieren?

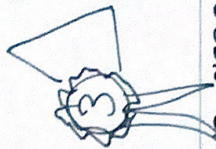
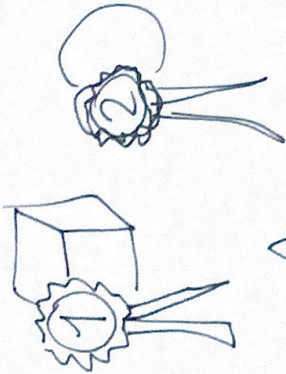


Letterlyke groei stimuleren door wit te dagen ergens voor te zorgen, boodschap: zorg ook voor jezelf.



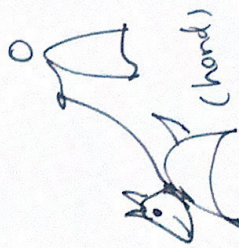
Een buddy helpt/ die je tips geeft

creativiteits competitie



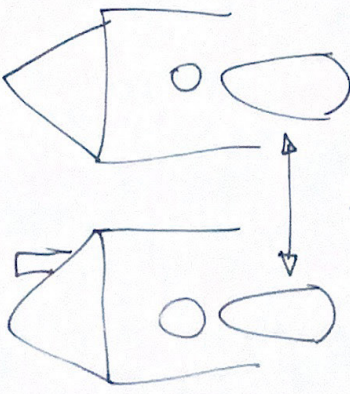
Crazy 8's:

Hoe kunnen we groei stimuleren door creatief uit te dagen?



Blijft hnd: samen onderhouden, zorgen, afwisselen, contact

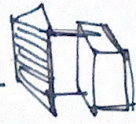
International Award for young people (google near :)



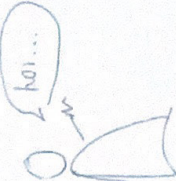
Buren die elkaar helpen met iets waar ze goed in zijn en dus van elkaar leren waar ze minder goed in zijn.

Heel de buurt komt, bij elkaar gaan eten. Pot luck?! #0000

Een goed doel supporter door (zelfgemaakte) dingen te verkopen op een markt



① 
leunen van mensen die
"net als hen" zijn
↳ mensen ontmoeten waar ze zijn

② Gebruik maken van scholen en zwembaden, markt
↳ contact momenten van alledaags


③ Mensen benaderen "die iemand kunnen die..."
↳ intermediairs sociaal werksters

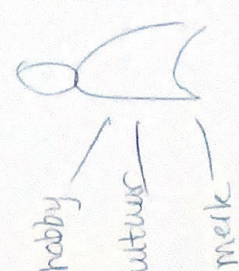
④ **CAMPAGNE**
BIJ SUPERMARKT

DOE MEE en krijg €5,- shopgood!

↳ REWARD SYSTEM

Crazy 8's:

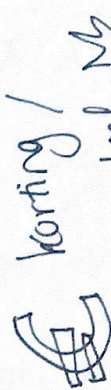
Hoe kunnen we participatie stimuleren via ambassadeursschap?

⑤ inspelen op intrinsieke informatie


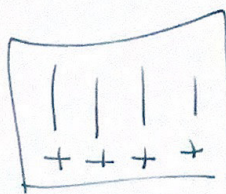
⑥ LINTJE van de KONING


⑦ stempellaart


⑧



korting /
voordeel ~~als~~
voor ~~nieuw~~ mensen
die ergens bij
zitten ~~aan~~
de anderen
erbij halen

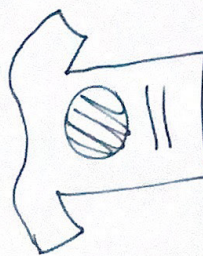


Alle voordelen
laten zien door
gesprek te openen

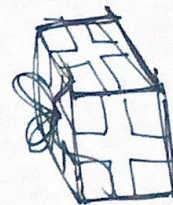


Crazy 8's

Hoe kunnen we participatie stimuleren via ambassadeursschap?



T-shirts: zichtbaar
maken, mensen zich
onderdeel laten
voelen.



Doorgaf
cadeau:



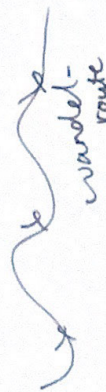
Hermans
brood:

een deel
doorgeven en
zelf wat
mee maken.

movement



Een 'beweging' van
mensen waar mensen
bij kunnen aan-
sluiten. Miss. letterlijk:



wandel-
route

iets in je

huis doornemen
naar / door remanet
anders dat
meer waarde

heeft:



23 Class-pass

App voor inwijken
credits inwijken
voor wijes
community
+ makkelijke
toegang voor
3e partijen

H. Ideation sketches

22 Soort McDonald's
catering-app

19 Boek 2 school



20 Tip of the day
App die elke
dag een gepaste
tip stuurt

17 Inspiratie-blad



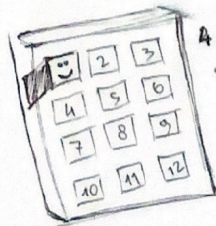
Tijdschrift met
op simpele
manier verhalen
over hoe
nulp zoeken positief
is ervaren.

21 Buurtpas
Vip pas waarmee
je toegang hebt tot
kassen, plekken, wijes

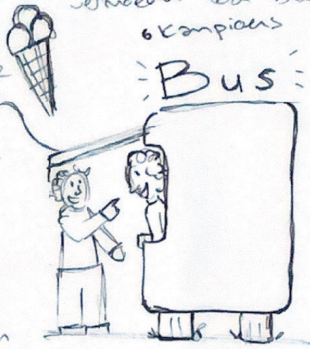
nulp zoeken positief
is ervaren.



15. Online tool die
hulpverleners laat zien
hoe het is om
LVB'er te zijn →
empathie + herkenning
misschien korte game die LVB-
vermoeden vast bevestigen?



zoals die
ene inboording
bij voorzieningswijze



"Foodtruck" was weleens
op de markt, spullen
worden aangeboden
geen eet door deel-
nemers van workshops
creatieve



2. Vriendinnen vieldra
Wandelgroepen door
Steeds met een
en met andere exp
Leren, bewegen,

24 Podcast
voor en door
doelgroep
"echt gebeurd"



18 Snelle online
vragenlijst die
inzicht geeft
in wat voor
hulp je kunt
krijgen
+ duidelijke actie
punten

16 Whatsapp Buddies



Groep die elless online
Veel visueel, spreken memo
begeleider die elke
tips doorstuurt

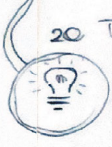
26 Misschien is
kruispunt tussen
op markt met
inleide

23 Class-pass

App voor inwijken
credits inwijken
voor wijes
community
+ makkelijke
toegang voor
3e partijen

19 Boek 2 school

22 Soort McDonald's
catering-app



20 Tip of the day
App die elke
dag een gepaste
tip stuurt

17 Inspiratie-blad



Tijdschrift met
op simpele
manier verhalen
over hoe
nulp zoeken positief
is ervaren.

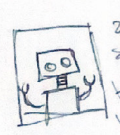
21 Buurtpas
Vip pas waarmee
je toegang hebt tot
kassen, plekken, wijes

nulp zoeken positief
is ervaren.

LVB'ers hebben
structuur nodig



28 Goodbyezig
2029 - zelfig
moet vooralselbne
maar dan leue
bv visuele app
waar je makkelijke
eet ud dag
spil kent water

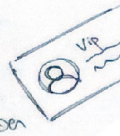


29 stress-
sensitieve app
Helpt basis
kop zorgen over-
nemen. "Luist het
vandaag te spelen"



27 tens rovs
moet dan voor
julle leven: als
je stes kon
bepalen, wat
zou je dan doen

30 Levensweg
workshop
die helpt
visueel groeiplan
te maken



participatie
doelen stellen
er met hulp-
verlene partijen
zoeken die kunnen
helpen (zaken-
liggende weten
doorgenden)

24 Podcast
voor en door
doelgroep
"echt gebeurd"



18 Snelle online
vragenlijst die
inzicht geeft
in wat voor
hulp je kunt
krijgen
+ duidelijke actie
punten

26 Misschien is
kruispunt tussen
op markt met
inleide

Adventure) kinder
steeds nieuwe tips, uitjes,
kortingen voor jouw specifieke
wijk. Uitgegeven bij bv voedselbank.
Je bent deel van
een exclusieve groep

Ideation

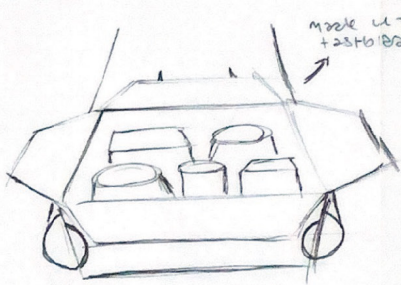
+/- 20 gerijps: ideas
↳ 30!

regse
de stad.
der doel
perts worden.
bijdragen.

dersteent
s etc.
dag/wake

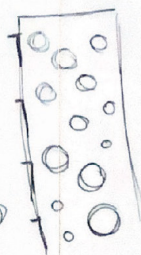


1. Wijkhelden
LVB buurtbewoners
worden "opgeleid" tot
steunfiguur / aanspreekpunt
→ zichtbaar net bv.
badge, werven bewoners
→ er vele functie



3. Wijk bon-bons
Doosje vol activiteiten, tips
en spulletjes. Net als bij
de chocolaterie afgestemd
op jouw situatie/wensen.
Moment van samenstellen
= waardeval

Ter plekke hulp en brede
bv sporties 4 kids: Opricht metafcor: donaldduck briefje in plan



31 Strippkaart
terpoeel
van *ref*



10. Take me to the
candy shop
Een "snoepwiel" met
21 net aanbod overzichtelijk
en fysiek. Template voor
verbreders om services duidelijk
te maken.



8 Kooplui:
Plek op de markt
om te verzamelen
babbelen, community-
building.

9. Kooplui +
Plek op markt waar
experts je helpen
met tips over hulp-
verlening in de wijk



soort boter
maken

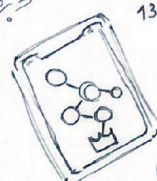


11. Groeiboek

Visueel doosje
waarin je doelen
vastlegt, groei
registreert en
op een toegankelijke
manier vervolgstappen
opstelt.

Resultaat: poster?

14. Wervings-pakket
Proot-pakket: hoe
ga je om met
de doelgroep en
zet je voor hen
goede (bv.) workshops
op



- 13 Do-oringe
gemaakt leren over
zelfondersteuning
en groepsvorming.
Challenges met
buurtbewoners
via punten. Vers-
chillende activiteiten.

12. Map-je-context

Louise mapping workshop
om zelfinzicht te creëren
over bezanten en verbeter-
punten. Door gestuurde
reflectie inzien dat je
goed bezig bent en nog kunt groeien.

of scort
padvinders,
badges versnellen
koken,
kleien,
! kleding maken
mode-
show



7. Mond-
challenge



Kies elke maand een
leertraject / workshop
→ samen aan de slag
met research, maken,
leren → verdeel rollen
Doel presenteren

I. Creative session results

1. Community cooks

Keep

Food is a fun and low-threshold way of sparking conversation

Assumes a positive position

Give the target group responsibility

Make people learn from one another

Snow ball effect, invite others to come eat

2. Neighborhood hero's

Keep

Snow ball effect, using informal networks

Empower the community from within: feeding with information

Making asking for help something positive

You reach people that the municipality and other organizations could never reach

Also a temporary confidence boost for the Wijkheld

3. U-Atelier

Keep

Very desirable for the target group themselves

Really connects people

Does not exist in Utrecht yet

Showing growth by showing your talents in a tangible way

Being able to do an exposition is very valuable

Strengthening self-image

Finding another way to express than through language, which they often struggle with

Kill

Involving policy makers can be sensitive for both citizens and policy makers

Lot of resources needed to realize

Kill

Make it something finite, offer accomplishment.

Kill

Lot of resources needed to realize

Build

Could we make it a source of income?

How do we make it a space where people feel safe to talk?

Make sure it does not become a lament against the municipality

Build

Find a name/label that resonates with the people

Is being done with professionals, but how do we translate it to citizens?

Maybe combine with community kitchen?

Build

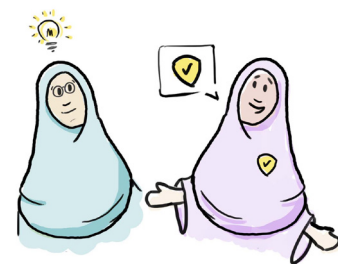
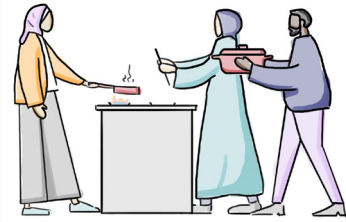
How do we connect it to the poverty reduction system

Let creatives from the neighborhood facilitate

Maybe alternate with other activities, such as community kitchen

Could we make it a source of income?

Look at what different groups would like to make.



4. U-box

Keep

Using the market, in the neighborhood, as a touchpoint is great because the target group is very present here

Giving something physical, like a present

Everything is digital: make this physical point of information.

Reaches anyone

Kill

On whatsapp, it could get messy

Interaction on the market can't be too personal, offer general information.

Putting the action step with the citizen, can keep them from actually taking action

Can quickly become complex for citizen and social worker

Build

Make sure the right people are at the stand

How do you moderate the whatsapp group?

Whatsapp could be a digital version of the walk-in hours

Make it unconditional: maybe promote U-Pas?

Warm referrals when it gets more personal.

Lure people in: hand out coffee or something to eat to attract people.

Use experience specialists

Think about multilingualism



5. Neighborhood walk

Keep

Combining a relaxing activity with a conversation

Showing resources in the neighborhood

Kill

Does not reach people who aren't good in groups

Al Amal is already doing this

Forget-me not is a big step. This could be too abstract for the target group and caregivers

Build

Let social workers from other organizations walk along to facilitate conversation in low-threshold way

Combine with for example community kitchen: bring food you made.



6. Challenge of the week

Keep

Combining information, fun and connection

Kill

Too digital and complex for the digitally illiterate target group

Build

Make it very visual/audio-based

Maybe also create a paper version



J. Interview guides - iterating on the concept

IE1 Interview with one of the covid key figures who is also an expert from the social field (anonymous) and runs an organization similar to Al Amal.

IE2 Interview with the initiator of the covid key figure group from the municipality of Utrecht, who specializes in connecting networks within the neighborhood.

Ik ben heel benieuwd wie jij bent en wat jij precies doet.

Hoe is het sleutelpersonenprogramma ontstaan?

Waarom deze aanpak?

Wat werkt er goed aan?

Wat werkt er minder goed?

Wie zijn de sleutelfiguren? Wat is de diversiteit?

Kan iedereen sleutelfiguur worden? Of zijn er eisen aan wat je moet kunnen?

Wat doen zij precies? Hoe gaan zij het gesprek aan?

Met wie ga je het gesprek aan? Wat is jouw band met hen

Probeer aannames te testen: je hoeft niet iedereen in een bubbel te spreken, maar door iets dieper te gaan verspreidt info zich geleidelijk verder

Hoe gaan jullie om met taboes of gevoelige onderwerpen?

Wat voor informatie wordt er gedeeld? Of is dit een open gesprek?

Werkt dit goed om bereik te verhogen?

Waarom denk je dat bepaalde onderwerpen deze aanpak nodig hebben?

Gebruiken jullie dit in andere onderwerpen ook?

Hoe ga je in gesprek met mensen zonder je op te dringen

Ik las op je linkedin over de "gezonde wijk aanpak": heel erg vanuit de mensen zelf oplossingen laten komen.

Je zegt dat invloed aan bewoners in een wijk moet worden teruggegeven. Hoe ga je dat gesprek aan met burgers?

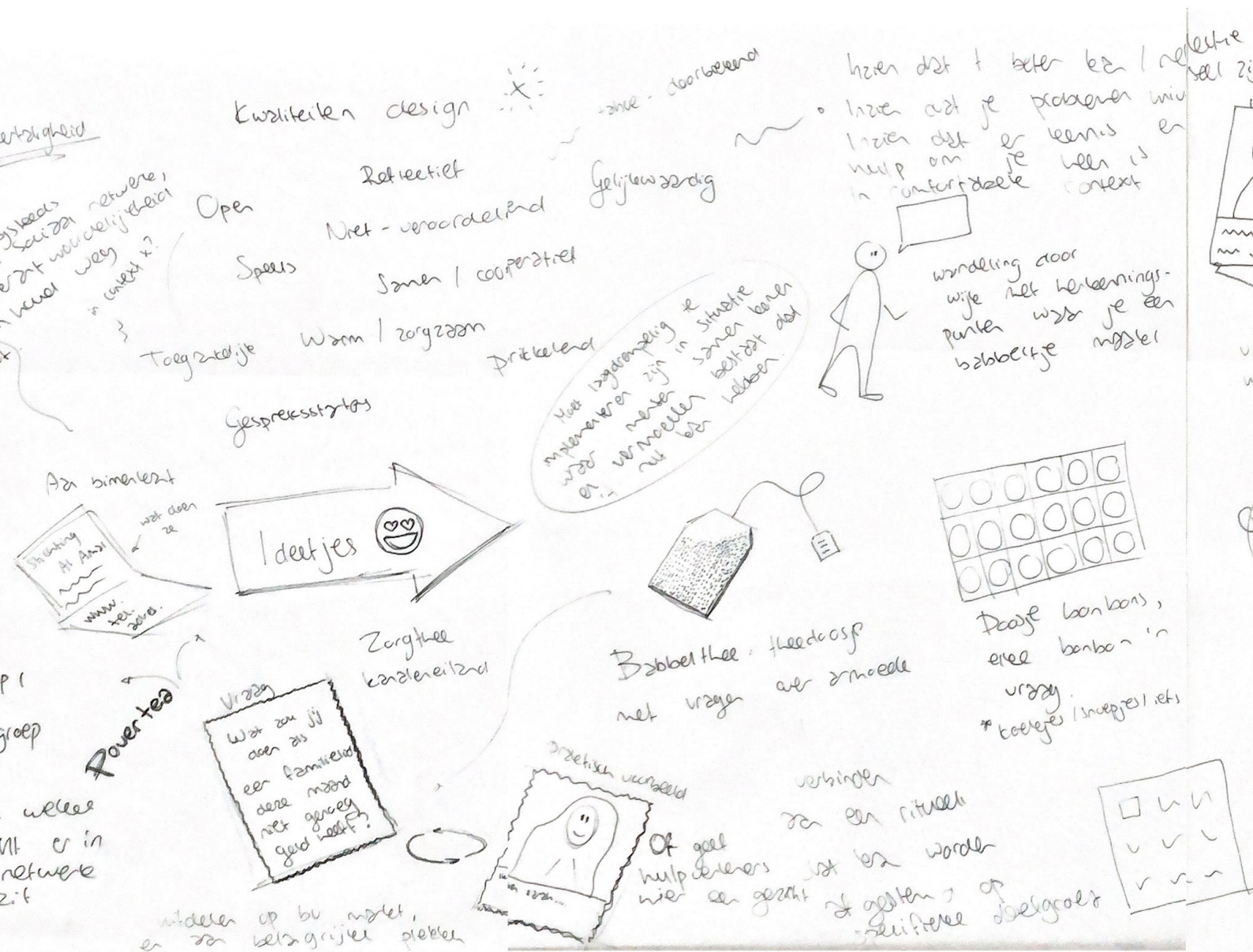
Hoe laat je dat vanuit hen komen? Hoe wakker je iets aan?
Werkt dat?

En hoe werkt dat?

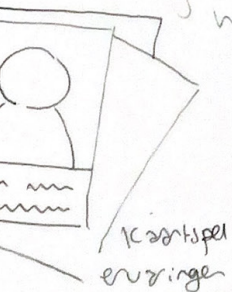
WHoe zorg je dat je een hoger doel haalt vanuit de mensen zelf? Hoe stuur je zonder te pushen?

Je zegt dat je kracht ligt bij het verbinden van netwerken waarin inwoners, zorgprofessionals, bestuurders, ondernemers en initiatiefnemers, kennisdragers en overheden elkaars ontwikkeling versterken. Hoe pak je dat aan?

K. S.



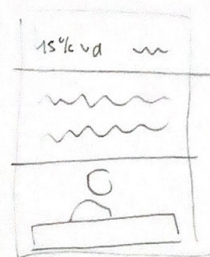
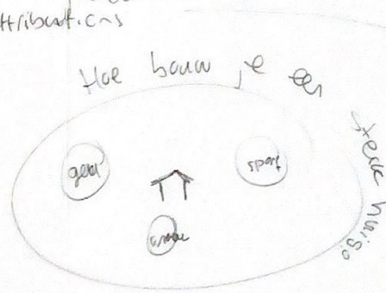
• lost zien dat
 je niet alle
 wilt te doen
 en dat het niet
 schuld is → attributies
 bias



kaartspel
 en vinger
 mensen uit de
 vinger → situaties bespreken

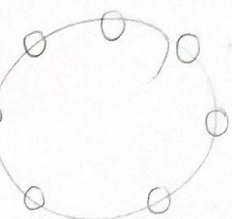


problemen in
 spelmatige manier
 vertellen → hoe
 lossen we samen
 't beste op?



feit dat er
 verschillende
 vragen
 mogelijke
 oplossingen
 zijn en
 persoon

of soort
 sterke stromen

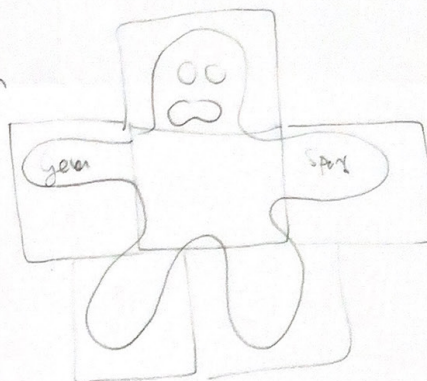


Johan's cirkel →
 jouw krachten &
 zwakke punten
 analyse

maak een
 spel van
 vinden van
 in jouw buurt

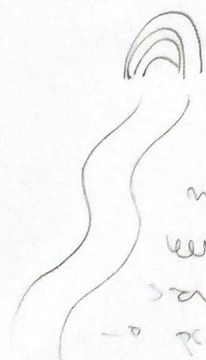


kracht →
 onthul hulp
 voor jullie problemen
 in jouw wijde



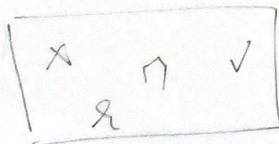
Maak een sterke
 met wat jou
 anders zit

De groep: een
 verbod



Soort reis
 maken met
 kennis die je
 samen ontdek
 → een reis van
 ontdekken laten
 of toegankelijk

Advent-
 kalender met
 vragen



lost zien welke
 in jouw wijde
 dat probleem van
 voorkomt



L. Creative session - detailing the concept with stakeholders

Keep

Wat vind je goed aan het idee?

Thee wordt door iedereen gedronken

Ook gebruiken bij groepen bij bv. Al Amal

Meertaligheid

Bespreekbaar maken van armoede

Laagdrempelig, speels

Schaamte doorbreken

Kunt ook alleen reflecteren / voor jezelf houden

Doelgroep betrekken bij welke tekstjes erop komen

Wat moet dan de actiestap zijn

Taalniveau

Wat kost het -> actie-agenda gemeente? Sponsoring?

Tekstjes die inspelen op wat mensen dwars zit

Verspreiden buurthuizen, moskee

Uitproberen: bij de spaarkingen. Goede link met het onderwerp, bespreekbare plek

Kill

Wat zou je weghalen uit het idee?

Sociale kaart, dateert snel

Per cultuur misschien vraagstelling verschillend

Wat werkt wel ipv sociale kaart. Bv. informatienummers, laagdrempelig

Misschien zelf laten maken door de doelgroep?

Verder nadenken hoe je armoederelatinge meer bekend maakt/gebruikt laat worden

Hoe zorg je dat het beklijft, actiestap. Link naar de professional

Productielijn

In elke doos bv qr-code of link. Die is actueel te houden?

Op verschillende manieren beschikbaar te zijn. Voor werkdagen, weekenden, Diverse vormen van beschikbaarheid. Of bv. drie soorten organisaties. V erduurt ook niet.

"Samen opvoeden" -> link, houd oplossingen in het voorveld en hoe maak je daarna de verdieping

Uitbreiding: ook zakjes ipv alleen losse thee

Armoede = niet een fijn woord

Inspiratie: girls choice

Build

Hoe zou je het idee verbeteren?

Keep

Wat vind je goed aan het idee?

Vorm

Laagdrempeligheid

Veelzijdigheid

Integraliteit, verschillende onderwerpen

Kleine concrete vragen om het overzichtelijk te houden

Houd het klein wat je op de zakjes zet

Wat zou je weghalen uit het idee?

Kill

Hoe zou je het idee verbeteren?

Build

Wat zet je op zo'n zakje

Iets dat je in je zak kan stoppen, iets prive's dat je thuis die actiestap kunt nemen

Verwijzing, heb je geld? Observeer, buurteam, per thema spreker (dan wordt het te veel)

Koppeling naar actiestap is essentieel

Theedoo's voor professionals en inwoners?

Sociale kaart wil je dat te gebruiken wordt, maar actiever om direct met iemand of buurteam te spreken

QR code of iets is een goede om over na te denken

Framing: niet als schuld maar als financiële vragen (soortgelijke mensen zien rood staan niet als schuld)

Hoofd niet al te noemen, wat zijn belangrijke doorverwijzers. Weet welke het belangrijkste zijn.

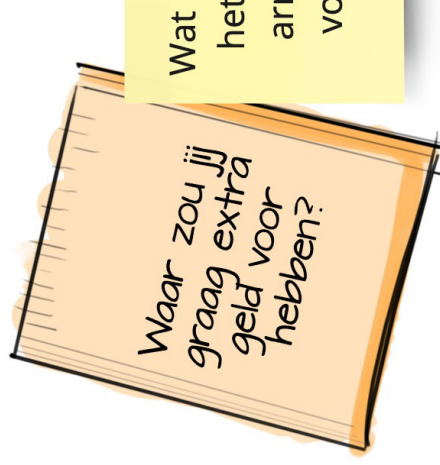
Organisatie: DOCK, behoren buurtcentra -> goede link voor testen

Zorg dat mensen zich ermee identificeren

Tip: testen bij spaarkringen

Tone of voice

Welke toon moeten de vragen hebben?



Serius

Speels

Mengeling: hangt ook van gezelschap af waar je antwoord op wilt geven

Geld
bespreekbaar
maken: hoe
doe je dat

Kijk per
cultuur wat
aanslaat

Migranten:
vinden
financien beter
bespreekbaar

Misschien
heeftaande

Uitvragen

Vragen die ertoe doen

Welke vragen zou je per domein willen stellen?

"Het zou goed zijn als mensen hier eerder over nadachten"

"Ik wou dat mensen hier al over nadachten voor ze bij ons kwamen"

"Ik denk dat dit meer besproken zou moeten worden in de wijk"

Financiën	Lichamelijke gezondheid	Mentale gezondheid	Materiële levens-standaard	Sociale netwerken
Waar zou jij graag wat extra geld voor hebben?	Sport jij zo vaak als je zou willen?	Zit je goed in je vel?	Ben je tevreden over je "levensstijl"?	Eenzaamheid: hoeveel goede vrienden heb je
Ken je de U-pas? (laagdrempelig)	Fiets: ik kan fietsen / is je fiets belangrijk voor je / hoe verplaats jij je	Wat zijn drie dingen waar je energie uit haalt?	Ben je tevreden over hoe je kunt leven (armoede: ben je tevreden met wat je hebt)	Hoeveel mensen ken jij in je wijk?
Van wie denk jij dat je financieel veel zou kunnen leren			Welk cijfer geef jij jouw leven?	Voel je je wel eens eenzaam?
Stelling: ik ben tevreden over mijn financiële situatie (of geef een cijfer)				

Maatschap- pelijke participatie

Voel je je
betrokken
bij je wijk?

Zou je meer
betrokken
willen zijn bij
je wijk?

Welke
toekomstdroom
heb je?

Werk & educatie

Wat zou je
altijd nog
eens willen
leren?

Wat is je
droombaan

Dagelijkse activiteiten

(Participatie)
Ben je
tevreden over
wat je doet?

Wat zou je nog
een keertje
willen doen?
(bucket list)

Overig

Wat
betekent
armoede
voor jou?

Heb jij weleens
een gesprek met
de docent van je
kind? (sturen op
contact)

Financiën
bespreekbaar
maken: hoe maak je
dat bespreekbaar
met je beste
vriendin, zus of
moeder. Uitwisselen

Generating questions for the box

M. Prototype test interview guide

Was het gelukt om de theedoos te gebruiken?

Bij welke activiteit heb je de theedoos gebruikt?

Hoe heb je de theedoos gebruikt? Heb je hem op tafel gezet? Of heb je zelf een vraag gekozen?

Hoe ging dat?

Op elk zakje staat een vraag. Zijn jullie een gesprek begonnen over (een van) de vragen?

Zo ja: waar hebben jullie het over gehad? Hoeveel vragen kwamen aan bod? Lukt het om een gesprek te starten? Leek men comfortabel?

Zo nee: wat was denk je de reden dat jullie geen gesprek zijn begonnen over een vraag?

Op de zakjes staat ook een quote. Hebben jullie het over de quotes gehad?

Zo ja: zou je willen vertellen waar jullie het over hebben gehad? Wat voor gesprek ontstond er? Denk je dat de quotes inspirerend kunnen zijn?

Zo nee: wat was denk je de reden dat jullie geen gesprek zijn begonnen over een quote?

Denk je dat de dames hun eigen quotes zouden delen op een zakje? Wat is daar voor nodig?

Wat vond je van de theedoos vol verhalen?

Wat vonden de vrouwen van de theedoos, denk jij?

Denk je dat de theedoos een goede manier kan zijn om een gesprek over geldzorgen of een onderwerp dat daar mee te maken heeft te starten?

Denk je dat de theedoos, of de gesprekken die daaruit voort komen, vrouwen kan inspireren?

Denk je dat vrouwen de theedoos zouden gebruiken om hulp te zoeken?

Wil je nog iets vertellen over jouw ervaring? Alle ideeën zijn welkom.

N. Interview guide stakeholder evaluation

EU1 Evaluation session with the communications expert from U-centraal and U-gids

Leg nog een keer het idee uit

Wat vinden jij en je collega's ervan?

Heb je zelf al op/aanmerkingen?

Je had het over de U-gids. Wat is het verschil met U-centraal? Zijn het losse initiatieven?

Wordt de U-gids al veel gebruikt?

Wat denk jij dat U-centraal/Gids nou uniek maakt. Waarom stappen mensen nou op jullie af in plaats van buurtteams of de gemeente?

Wat zijn nu wegen waardoor mensen U-centraal/Gids vaak vinden?

Kunnen mensen ook binnenlopen?

Ik denk dat het waardevol is om, naast een website met informatie (U-gids), ook te linken naar een directe contactlijn. Bijvoorbeeld een telefoonnummer. Hoe zie jij dat?

Is die doorverwijsfunctie iets dat U-centraal al doet / dat bij jullie past?

Zou zo'n nummer dan naar U-centraal linken of de U-gids?

Hoe worden ze dan te woord gestaan? Hoe worden ze geholpen?

Hypothetisch gezien; kunnen jullie zo'n doorverwijsfunctie aan? Of zou daar speciale capaciteit voor moeten worden gemaakt?

Bv: Mijn contact bij Al Amal sprak erover dat uiteindelijk een speciaal loket misschien een idee is.

Hoe gaat dat met mensen die misschien niet zo goed Nederlands spreken?

Ik heb nu met een telefoonnummer, link en QR-code gewerkt. Denk jij dat dat goede manieren zijn om een actiestap aan te bieden? Hoe pakken jullie dat nu aan? Wat kan er bij?

Wat vind jij ervan als er bv. Ook een link naar Al Amal op staat?

Welke stappen zouden er nodig zijn om dit realiteit te maken?

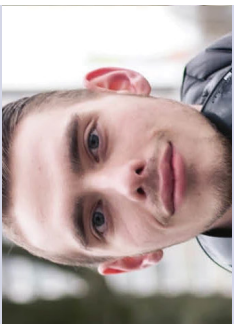
Tot slot: nog op of aanmerkingen voor het idee?

O. Prototype tea packets

**WELK CIJFER
GEEF JIJ JE
LEVEN?**



Karst
"Ik heb me een tijd lang rot gevoeld. Open
zijn over je kwetsbaarheid is heel moeilijk.
Toch is de eerste stap vooruit erkennen dat
je je zo voelt. Ik ga nu naar een psycholoog.
Inmiddels score ik weer voldoende!"



Heb jij ook eigens hulp bij nodig?
ga naar www.u-centraal.nl
of bel 030 - 236 17 70



**WAT ZOU JIJ
NOG WILLEN
LEREN?**



Mirjam
"Ik ben onhandig met geld. Toen ik uit huis
ging kwam ik in de problemen. Ik kon mijn
huur al snel niet betalen. De cursussen bij
U-centraal hebben me enorm geholpen.
Leren omgaan met geld is heel waardevol."



Ook een cursus doen?
ga naar www.u-centraal.nl
of bel 030 - 236 17 70



**WAAR WORD
JIJ GELUKKIG
VAN?**



Kabira
"Ik wilde iets doen voor de wijk. Met de
zorgzusters koken we nu elke donderdag
een maaltijd voor buurtbewoners. Het geld
dat we verdienen gebruiken we om
voedselpakketten te maken voor armen."



Wil jij ook wat doen voor de wijk?
ga naar www.u-centraal.nl
of bel 030 - 236 17 70



KEN JIJ DE U-PAS?



Dieke
"Hoewel ik niet veel verdien, voel ik me niet arm. Ik vind het wel belangrijk om mijn kinderen te kunnen geven wat ze willen. De U-pas helpt me om ze fijne nieuwe kleren te geven, of een uitje te plannen."



Meer weten over de U-pas?
ga naar www.u-centraal.nl
of bel 030 - 236 17 70



WAAR ZOU JIJ GRAAG WAT EXTRA GELD VOOR HEBBEN?



Joep
"Ik heb het nooit breed gehad. Maar het gaat niet om geld. Voor mij is rijkdom plannen kunnen maken, investeren in mijn dromen, of een ander er nu in gelooft of niet. Ik geef erin, dus ik ga het doen."



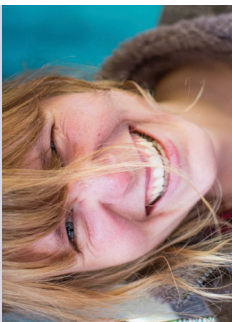
Hoe zorg jij dat je genoeg geld hebt?
ga naar www.u-centraal.nl
of bel 030 - 236 17 70



VOEL JIJ JE WEL EENS EENZAAM?



Feyza
"Door mijn depressie voelde ik me vaak alleen. Ik had nergens zin in. Toen ik dat vertelde aan mijn beste vriendin, vertelde ze over haar ervaring met depressie. Het is fijn om te weten dat ik er niet alleen voor sta."



Heb jij ook eigens hulp bij nodig?
ga naar www.u-centraal.nl
of bel 030 - 236 17 70



MAAK JIJ JE WEL EENS ZORGEN OVER GELD?



Larissa
"Wie bij de schuldhulpverlening terecht komt, heeft iets fout gedaan. Dat was mijn vooroordeel. Nu ik er zelf gebruik van maak, weet ik dat je er niet voor hoeft te schamen. Iedereen heeft eigen problemen."



Heb jij ook hulp nodig met geld?
ga naar www.u-centraal.nl
of bel 030 - 236 17 70



WAT IS JOUW DROOMBAAN?



Hamid
"Toen ik ontslagen werd, ging ik nadenken. Was ik wel gelukkig? Door een tip van een buurtcoach ben ik toen begonnen met een opleiding tot kok. Ik werk nu in mijn eigen restaurant. Ik zit veel beter in mijn vel."



Wil jij je ook verder ontwikkelen?
ga naar www.u-centraal.nl
of bel 030 - 236 17 70



WAT DOE JIJ ALS JE JE ROT VOELT?



Öznur
"Als ik me slecht voelde, ging ik shoppen, terwijl ik daar geen geld voor had. Van een brief van de belastingdienst kon ik al dagen baten. Een hulpverlener heeft me uiteindelijk van mijn probleem afgeholpen."



Heb jij ook hulp nodig met geld?
ga naar www.u-centraal.nl
of bel 030 - 236 17 70



